

平成30年1月吉日

会 員 各 位

東京都社会保険労務士会 北支部
支 部 長 阿 藤 通 明
研 修 担 当 副 支 部 長 稲 田 耕 平
研 修 委 員 長 赤 岩 幸 一

支 部 研 修 会 の お 知 ら せ

皆様ますますご健勝のこととお慶び申し上げます。

平成29年度の第2回北支部研修会を以下のとおり開催いたします。

今回は、「売らない販促コンサルタント」としてご活躍の 中小企業診断士 渋谷 雄大様を講師にお招きし、今の時代に適合した販売促進手法を駆使し、見込み客を効果的に集める方法について実践的にお伝えさせていただきます。新規顧客獲得、固定客獲得に悩んでいる会員様にとっては新しい道へのヒントが満載となっております。どうぞご参加をお待ちしております。

1. 内 容：「社会保険労務士のための売り込まない販売促進セミナー」
2. 日 時：平成30年2月21日(金) 18:30～20:00(受付18:10～)
3. 場 所：北とぴあ(ホクトピア)7階 第1研修室
JR京浜東北線王子駅北口徒歩2分
東京メトロ南北線王子駅5番出口直結
<http://www.hokutopia.jp/>
4. 講 師：ジャイロ総合コンサルティング株式会社 中小企業診断士 渋谷 雄大
5. 参加料：1,000 円(当日受付でのお支払)

⇒準備の都合上、出席連絡は、2月14日(木)までにご返送ください。

※定員の関係上、途中で締め切らせていただく場合もございます。

E-mail の場合でも連絡票の必要事項をお書きください。

なるべく、E-mail でご連絡いただきますようお願いいたします。

E-mail: akaiwakouichi@gmail.com Fax: 03-6317-8949 (赤岩)

平成 30 年 月 日

平成 30 年 2 月 21 日の研修会に出席します。

支 部： _____ 支 部

氏 名： _____ (開業・勤務)

電 話： _____ (携帯・事務所・自宅)

メー ル： _____